

# Building a Global REG Tech

Quartalsmitteilung Q1 2019



## » Über die EQS Group «

Die **EQS Group** ist ein internationaler Anbieter von regulatorischen Technologien (**RegTech**) in den Bereichen **Corporate Compliance** und **Investor Relations**. Mehrere tausend Unternehmen weltweit schaffen mit der EQS Group Vertrauen, indem sie komplexe Compliance-Anforderungen erfüllen, Risiken minimieren und transparent mit Stakeholdern kommunizieren.

Die Produkte der EQS Group sind in der **cloud-basierten** Software **EQS COCKPIT** gebündelt. Damit lassen sich Compliance-Workflows in den Bereichen Hinweisgeber-schutz und Case Management, Richtlinien-Management, Insiderlistenverwaltung und Meldepflichten professionell steuern. Börsennotierte Unternehmen nutzen

zudem ein globales Newswire, Investor Targeting und Kontaktmanagement, IR Webseiten, digitale Berichte und Webcasts für eine effiziente und sichere Investorenkommunikation.

Die EQS Group wurde im Jahr 2000 in München gegründet. Heute ist der Konzern mit **rund 500 Mitarbeitenden** in den **wichtigsten Finanzmetropolen der Welt** vertreten.

## » Kennzahlen (IFRS) zum 31.03.2019 «

<b>Ertragskennzahlen</b>	<b>3M 2019</b>	<b>3M 2018</b>	<b>+/-</b>
Umsatz	<b>8.537</b>	7.817	9%
EBITDA*	<b>-443</b>	-304	-46%
EBIT	<b>-1.518</b>	-797	-90%
Konzernüberschuss	<b>-1.889</b>	-413	>-100%
Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit*	<b>1.586</b>	-71	>100%
<b>Vermögenskennzahlen</b>	<b>31.03.2019</b>	<b>31.12.2018</b>	<b>+/-</b>
Bilanzsumme*	<b>58.173</b>	48.170	21%
Eigenkapital	<b>26.302</b>	28.312	-7%
Eigenkapitalquote (%)*	<b>45%</b>	59%	-
Liquide Mittel	<b>949</b>	1.308	-27%
<b>Mitarbeiter Konzern</b>	<b>3M 2019</b>	<b>3M 2018</b>	<b>+/-</b>
Periodendurchschnitt	<b>474</b>	415	14%
Personalaufwand	<b>6.422</b>	5.247	22%
	<b>31.03.2019</b>	<b>31.03.2018</b>	<b>+/-</b>
Ergebnis je Aktie (EUR)	<b>-1,25</b>	-0,24	>-100%
Marktkapitalisierung (Mio. EUR)	<b>102</b>	98	4%

Alle Angaben ohne Bezeichnung in TEUR (mit Ausnahme Mitarbeiterzahl)

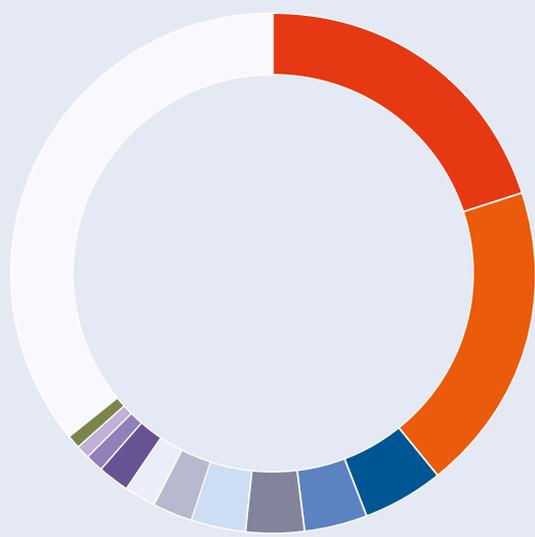
\*Vergleichbarkeit eingeschränkt infolge wesentlicher Bilanzierungsänderungen von Leasingverbindlichkeiten (IFRS 16) zum 01.01.2019

## » Inhaltsverzeichnis «

..... Kennzahlen	2
..... Konzernstruktur	5
..... Highlights Q1 2019	6
..... Umsatzentwicklung Q1 2019	7
..... Segmentumsätze	8
..... Geographische Expansion	9
..... Unsere Mission	9
..... Unsere Prinzipien für Erfolg	11
..... Aufwandsentwicklung	12
..... Entwicklung der Vermögens- und Finanzlage	13
..... Outlook 2019	14
..... Prognosebericht	15
..... Unsere Vision	16
..... Konzern-Gesamtergebnisrechnung	17
..... Konzernbilanz	18
..... Konzern-Kapitalflussrechnung	19
..... Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung	20
..... Finanzkalender	21
..... Börsendaten	21
..... Impressum	22



Aktionärsstruktur EQS Group AG:



- Achim Weick: 21%
- Investmentaktiengesellschaft für langfristige Investoren TGV: 20%
- Altoinvest: 5%
- Allianz Global Investors: 4%
- Berenberg Europ. Micro: 4%
- Shareholder Value: 4%
- Rony Vogel: 3%
- Peter Konzatti: 2%
- Robert Wirth: 2%
- André Marques: 1%
- Christian Pflieger: 1%
- Marcus Sultzer: 1%
- Free Float: 32%

Ausgewiesen wird: Institutionelle Investoren > 3% und Vorstände sowie Aufsichtsräte



# » Konzernstruktur «

## Konzern

### EQS Group AG

Deutschland  
 Österreich

100%

### EQS GROUP AG

Schweiz

100%

### EquityStory RS, LLC

Russland

100%

### EQS Asia Ltd. (EQS TodayIR)

Hongkong  
 China  
 Singapur  
 Taiwan

100%

### EQS Group Ltd.

UK

100%

### EQS Group Inc.

USA

100%

### EQS Web Technologies Pvt. Ltd.

Indien

100%

### EQS Financial Markets & Media GmbH

Deutschland  
 Österreich  
 Schweiz

100%

### EQS Group SAS

Frankreich

67,5%

### ARIVA.DE AG

Deutschland  
 Österreich  
 Schweiz

# » Highlights Q1 2019 «

## New **COCKPIT**

**49 Kunden** migriert

**4**  
neue SaaS-Verträge

Umsatz im Segment

**Compliance**

erhöht sich um

**+7%**

Umsatz im Segment  
**Investor Relations**  
erhöht sich um

**+11%**

In Q1 2019

Neu akquirierter ARR von

**TEUR 723**

Umsatz **+9%**  
wächst um

auf **€ 8,54 Mio.**  
bei einem EBITDA von **TEUR -443**

Operative Aufwendungen  
steigen seit Q2 2018  
**nur noch geringfügig**  
(<10% für 2019e)

**97**

NEUKUNDEN „KONZERNE“

in Q1 2019

## » Umsatzentwicklung Q1 2019 «

Mit unserer strategischen Ausweitung und dem Ausbau zum Technologieunternehmen mit Erlösen aus **Software-as-a-Service** (SaaS) haben wir neue Steuerungskennzahlen zur Geschäftsentwicklung und damit auch im Berichtswesen eingeführt. Im Vordergrund steht dabei der **Anteil wiederkehrender Umsatzerlöse (RR-Quote)**, welcher die Umsatzqualität und das Skalierungspotenzial aufzeigt.

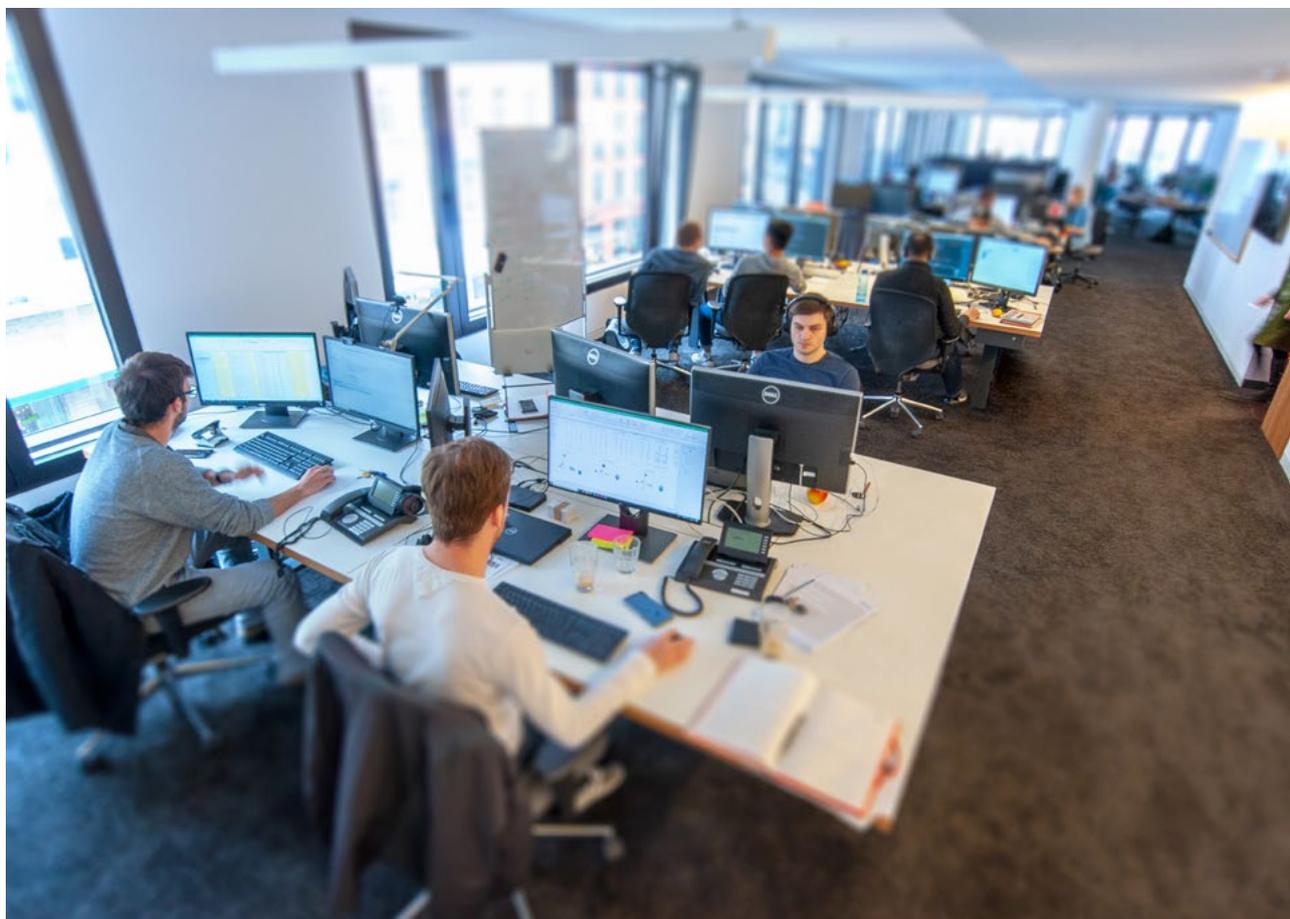
Entscheidend für die Wachstumsdynamik ist dabei das vertraglich neu abgeschlossene wiederkehrende Geschäftsvolumen (**Neu-ARR**) sowie die **Anzahl an Neu- und Gesamtkunden** in der Berichtsperiode.

Die **Konzernumsatzerlöse** erhöhten sich in Q1 2019 um **+9%** auf **€ 8,54 Mio.** (€ 7,82 Mio.) und lagen damit unter unseren Erwartungen. Wir gehen jedoch davon aus, dass sich das Wachstum, ähnlich wie im Jahr 2018, im Jahresverlauf beschleunigt.

Der in Q1 2019 **neu hinzugewonnene ARR** lag bei **TEUR 723**. Aufgrund der bestehenden Cloudlösungen liegt der prozentuale **Anteil wiederkehrender Umsätze** mit 76% bereits auf einem sehr hohen Niveau (Q1 2018: 78%).

In Q1 2019 konnten wir **97 Konzernkunden** neu gewinnen und lagen damit im Plan für unser Gesamtjahresziel (400 Kunden). Die Gesamtkundenanzahl stieg auf 2.329 unter Berücksichtigung einer Churn Rate von 1,4%.

In Q1 2019 haben wir unsere Produktentwicklung wesentlich vorangetrieben. Für das neue CRM Modul im **COCKPIT** sowie für den **Policy Manager** wurden in Q1 2019 insgesamt **Entwicklungsleistungen** in Höhe von TEUR 915 (TEUR 877) **aktiviert**. Mit der Einführung dieser neuen Cloudprodukte ist eine Ausweitung der Subskriptionserlöse und damit eine weitere Steigerung des Anteils wiederkehrender Umsätze verbunden.



## » Segmentumsätze «

Im **Segment Compliance** erzielten wir eine **Umsatzsteigerung** von **+7%** auf **€ 4,10 Mio.** (€ 3,82 Mio.) und lagen damit unterhalb unserer Erwartung. Der Bereich der Meldepflichten stagnierte unter anderem infolge fehlender IPOs. Ebenso war der Bereich XML aufgrund von Verschiebungen in das zweite Quartal bei den Einreichungen rückläufig. Die XML-Kundenanzahl konnte jedoch um 193 auf insgesamt 4.363 (Jahresbasis) gesteigert werden. So gehen wir weiterhin davon aus, dass wir in diesem Produktbereich in 2019 planmäßig zweistellig wachsen werden. Die Anzahl aktiver LEI erhöhte sich in Q1 2019 um 3.814 auf insgesamt 33.580. Ebenso konnte unsere Whistleblowing-Software Integrity Line zweistellig zulegen.

Die Anzahl „**Konzernkunden**“ stieg in Q1 2019 um **28** und gegenüber dem Vorjahr um 25% auf insgesamt **1.170** Kunden. Auch wenn sich die neuen Kunden für Compliance-Lösungen noch nicht voll im Umsatzwachstum niederschlagen, so erhöht sich hierdurch der Umsatzvortrag auf die kommenden Quartale. Hieraus erwarten wir, zusammen mit dem Go Live des Policy Managers, eine Beschleunigung des Wachstums im Jahresverlauf.

Im **Segment Investor Relations** konnte die Konzernkundenanzahl in Q1 2019 gegenüber dem Jahresende um **45** auf global **2.083** gesteigert werden. Die **Segmenterlöse** legten, bedingt durch einen Anstieg der Projektumsätze, um **+11%** auf **€ 4,44 Mio.** (€ 4,00 Mio.) zu.

Auch im Bereich Investor Relations erwarten wir aufgrund der sukzessiven **Migration der Kunden** in Deutschland auf das **neue COCKPIT** im Jahresverlauf ein höheres Wachstum. Aktuell arbeiten **49 Kunden** in Deutschland auf dem neuen COCKPIT. 4 Kunden haben bereits einen neuen SaaS-Vertrag unterzeichnet. Ziel ist es, alle deutschen Kunden in 2019 auf die neue Plattform zu migrieren. Ab diesem Zeitpunkt beginnt auch die Verbuchung der ersten Umsatzbeiträge aus den neuen Modulen **CRM** und **Investors**.

Segmente Q1 2019	Compliance	%	Investor Relations	%
Umsatz Konzerne	€ 2,28 Mio.	+6%	€ 3,44 Mio.	+13%
Konzernkunden	1.170	+25%	2.083	+8%
Umsatz XML	€ 0,71 Mio.	-7%		
XML-Kunden (Jahresbasis)	4.363	+5%		
Umsatz LEI	€ 0,46 Mio.	+50%		
LEI-Kunden	33.580	>100%		
Umsatz ARIVA	€ 0,65 Mio.	+10%	€ 1,00 Mio.	+5%
ARIVA Kunden	19	-5%	69	+15%
Gesamtumsatz	€ 4,10 Mio.	+7%	€ 4,44 Mio.	11%

## » Geographische Expansion «

### Inland

Das **Inlandsgeschäft** verzeichnete in Q1 2019 einen Anstieg der **Umsatzerlöse** von **+6% auf € 6,34 Mio.** (€ 5,98 Mio.). Neben stagnierenden Meldepflichtenumsätzen und fehlenden Börsengängen im Vergleich zum Vorjahr lag das geringe Umsatzwachstum an den Verschiebungen bei unserem Einreichungsservice XML. Die **Kundenanzahl „Konzerne“** (ohne Einzelkunden LEI-Service, XML-Service und ARIVA) erhöhte sich gegenüber Q4 2018 um **21** auf **1.187**. In Q1 2019 gab es 8 Kundenabgänge in Deutschland was einer Churn Rate von 0,7% entspricht.

Die **EQS Group AG** (ohne ARIVA und EQS Financial Markets & Media) steigerte ihre Umsätze um **+7%** auf **€ 4,67 Mio.** (€ 4,36 Mio.). **ARIVA** erzielte ein Umsatzwachstum von +7% und lag mit € 1,65 Mio. (€ 1,54 Mio.) im Rahmen unserer Erwartung.

Unsere Mission

We deliver the

**BEST  
DIGITAL  
SOLUTIONS**

- to minimize risks by complying with **local regulations**,
- to reach stakeholders **globally** and
- to **save time** and **money** by managing workflows digitally

## Ausland

Unser **Auslandsgeschäft** weist in Q1 2019 einen **Umsatzanstieg** von **+19%** auf **€ 2,19 Mio.** (€ 1,84 Mio.) auf und lag damit am unteren Ende unserer Erwartungen. Optimistisch stimmt uns der **Kundenzuwachs** um **48** Unternehmen, welcher mehr als doppelt so hoch ist wie im Inland und wodurch das zukünftige Umsatzwachstum beschleunigt wird. Die Churn Rate lag im Ausland mit 1,8% höher als in Deutschland.

Geographischer Markt	Inland	%	Ausland	%
Umsatz Q1 2019	€ 6,34 Mio.	+6%	€ 2,19 Mio.	+19%
Konzernkunden	1.187	+10%	1.142	+19%



# » Unsere Prinzipien für Erfolg «



Put the client first  
(company, result)



Be ambitious and  
humble



Challenge decisions,  
but once they're  
made, commit wholly  
to them



Have integrity and  
demand it from others



Confront brutal facts,  
yet never lose faith



Take responsibility for  
poor results  
("look in the mirror")



Give praise for good  
results ("look out of the  
window")



Make mistakes, but learn  
from them ("fail well")



Support and develop your  
team members



Lead by example

Um die EQS-Werte zu leben, setzen wir auf 10 Prinzipien für eine erfolgreiche Zusammenarbeit

## » Aufwandsentwicklung «

Infolge einer **Änderung der IFRS-Bilanzierungsrichtlinien von Leasingverträgen (IFRS 16)** zum **01.01.2019** und der damit verbundenen Aktivierung unserer langfristigen Mietverträge kommt es zu einer Änderung bei Aufwandsbestimmung und –ausweis in der Berichtsperiode. So reduzieren sich die sonstigen betrieblichen Aufwendungen (Q1 2019: TEUR -446) wohingegen die Abschreibungen (Q1 2019: TEUR +456) sowie geringfügig der Finanzaufwand (Q1 2019: TEUR +22) steigen. In Summe ergeben sich jedoch nur leicht höhere operative Aufwendungen, jedoch hat die Änderung **wesentliche Auswirkungen auf** unsere Kennzahl **EBITDA**.

Die **Operativen Aufwendungen**, darunter bezogene Leistungen, Personalaufwand, Abschreibungen und sonstige betriebliche Aufwendungen, erhöhten sich im ersten Quartal überproportional zum Umsatzwachstum um **+17%** auf **€ 11,16 Mio.** (€ 9,53 Mio.). Ursächlich war der starke Mitarbeiterzuwachs im Jahresverlauf 2018, der Bezug von Programmierleistungen von Freelancern für die Produktentwicklung und damit verbundene Infrastrukturaufwendungen (u.a. Personalvermittlung, IT). Gleichzeitig sind die operativen Aufwendungen seit Q2 2018 nur noch geringfügig gestiegen. Entsprechend erwarten wir in den kommenden Quartalen lediglich eine niedrig einstellige Steigerung der Aufwendungen.

Die größte Aufwandsposition, **die Personalaufwendungen**, stieg um **+22%** auf **€ 6,42 Mio.** (€ 5,25 Mio.) und damit erwartungsgemäß überproportional zur Gesamtleistung. Im Dreimonatsdurchschnitt beschäftigte der Konzern weltweit **474** Mitarbeiter (415). Der Anstieg des Personalaufwands ist in erster Linie auf den starken Ausbau des Entwicklungszentrums in München zurückzuführen. Da dieser nun abgeschlossen ist, erwarten wir im Jahresverlauf nur noch eine geringfügige Steigerung der Mitarbeiterzahl.

Die **Bezogenen Leistungen** erhöhten sich insbesondere durch den Anstieg von Unterstützungsleistungen in der Produktentwicklung, die von Freelancern erbracht wurden, um **+39%** auf **€ 1,85 Mio.** (€ 1,33 Mio.).

Diese wurden verstärkt ab dem zweiten Quartal 2018 aufgebaut, wodurch sich in Q1 2019 durch den Basiseffekt der deutliche Anstieg ergibt. Gegenüber Q4 2018 sind die Bezogenen Leistungen dagegen gesunken. So erwarten wir für das Gesamtjahr einen Rückgang gegenüber dem Vorjahr.

Die **Sonstigen betrieblichen Aufwendungen** gingen um **-26%** auf **€ 1,82 Mio.** (€ 2,45 Mio.) zurück. Einerseits ist dies auf die Effekte aus IFRS 16 (TEUR -446) zurückzuführen. Andererseits führte der Wegfall einmaliger Leistungen für Beratung und Recruiting zu einem Rückgang.

Das **EBITDA** lag infolge der Effekte aus IFRS 16 trotz des überproportionalen Anstiegs bei **TEUR -443** (TEUR -304). **Bereinigt** um die Effekte aus IFRS 16 liegt das **EBITDA** bei **TEUR -889**.

Die **Abschreibungen** erhöhten sich durch die Berücksichtigung der erstmalig aktivierten Leasingverträge (IFRS 16) um **+118%** auf **€ 1,07 Mio.** (TEUR 494). Bereinigt um den Effekt aus IFRS 16 lag der Anstieg bei +25%. Dieser Anstieg ist insbesondere auf die höhere Abschreibung auf die selbsterstellten immateriellen Vermögenswerte zurückzuführen. Sämtliche erworbenen Kundenstämme werden planmäßig abgeschrieben. Das **EBIT** lag infolgedessen bei **€ -1,52 Mio.** (TEUR -797).

Das **Finanzergebnis** fiel aufgrund günstiger Wechselkurseffekte mit TEUR 151 positiv aus (TEUR 759). Das **Ergebnis vor Steuern** lag entsprechend bei **€ -1,37 Mio.** (TEUR -38). Passive latente Steuern führten zusätzlich zu einem Steueraufwand in Höhe von **TEUR -522** (TEUR -375). **Das Konzernergebnis** fiel mit **€ -1,89 Mio.** somit deutlich niedriger aus als im Vorjahr (TEUR -413).

## » Entwicklung der Vermögens- und Finanzlage «

Die **Bilanzsumme** ist infolge einer Änderung der IFRS-Bilanzierungsrichtlinien von Leasingverträgen (IFRS 16) zum 01.01.2019 und der damit verbundenen Aktivierung unserer langfristigen Mietverträge zum Ende des ersten Quartals auf **€ 58,17 Mio.** (31.12.2018: € 48,17 Mio.) deutlich angestiegen. Die Aktivierung der Leasingverträge führte zu einer deutlichen Erhöhung des **Sachanlagevermögens** zum 31.03.2019 auf **€ 11,51 Mio.** (31.12.2018: € 2,24 Mio.).

Gegenüber dem Jahresende erhöhten sich die **Immateriellen Vermögenswerte** aufgrund von Wechselkursseffekten dagegen nur leicht von € 37,29 Mio. auf **€ 37,99 Mio.** In den immateriellen Vermögenswerten sind akquirierte Kundenstämme mit einem Buchwert zum 31.03.2019 von € 9,44 Mio., welche über eine jeweilige Gesamtlaufzeit von 15 Jahren linear abgeschrieben werden, sowie gekaufte Software (Integrity Line) und selbsterstellte Software in Höhe von € 7,80 Mio. enthalten. Sämtliche durch die Kapitalkonsolidierung entstandenen Geschäfts- oder Firmenwerte der akquirierten Unternehmen wurden zu 100% aktiviert.

Im Vergleich zum Vorjahresquartal lagen die **Forderungen aus Lieferungen und Leistungen** zum Stichtag um **-5%** niedriger bei **€ 4,44 Mio.** (€ 4,67 Mio.). Der Rückgang ist vor allem auf aktives Forderungsmanagement und den weiter steigenden Anteil an Vorauszahlungen zurückzuführen. Die **Liquiden Mittel** gingen zum 31.03.2019 von € 1,31 Mio. auf **TEUR 949** zurück.

Infolge des Fehlbetrags sank der **Bilanzgewinn** zum 31.03.2019 auf **€ 6,31 Mio.** (€ 8,10 Mio.). Das **Eigenkapital** reduzierte sich dadurch auf **€ 26,30 Mio.** (31.12.2018: € 28,31 Mio.).

Die **Nettofinanzverbindlichkeiten** (Finanzschulden, abzüglich Zahlungsmittel und kurzfristig gehaltene Wertpapiere) stiegen ebenfalls bedingt durch die Änderung der IFRS-Bilanzierungsrichtlinien von Leasingverträgen (IFRS 16) zum 31.03.2019 deutlich auf **€ 18,76 Mio.** (31.12.2018: € 9,13 Mio.). **Bereinigt** um die Effekte aus IFRS 16 lagen die **Nettofinanzverbindlichkeiten** bei **€ 9,12 Mio.** und damit unverändert gegenüber Jahresende 2018.

Die **Eigenkapitalquote** sank infolge der Bilanzverlängerung auf **45%** (bereinigt: 54%). Der Konzern verfügt zum Bilanzstichtag über vertraglich zugesicherte Betriebsmittellinien in Höhe von € 3,30 Mio., wovon € 2,51 Mio. im Rahmen von Mietavalen und Bankkonten mit Negativsaldo genutzt wurden.

Aufgrund des noch geringen Umfangs an Fremdwährungsumsätzen (20% bis 25%), welche überwiegend in Hartwährungen (CHF, GBP, HKD, USD) anfallen und zum Teil von gegenläufigen Entwicklungen geprägt sind, wird gegenwärtig auf **Wechselkurssicherungsgeschäfte** verzichtet.



**400**

neue Konzernkunden

15%-20%  
UMSATZWACHSTUM

**€4 Mio.**  
Neu-ARR

Stabil **hoher**

**Net**  
Promoter  
Score

Gleichbleibend

**hohe**

Mitarbeiter-  
zufriedenheit

**€1,0** bis **€2,0**  
Mio. Mio.

**EBITDA\***

\* bereinigt um Effekte aus IFRS 16

## » Prognosebericht «

Der Vorstand plant für das **Geschäftsjahr 2019** mit einem **Umsatzanstieg** von **+15% bis +20%** auf dann **€ 41,5 Mio. bis € 43,5 Mio.**

Für den **ARR** erwarten wir für 2019 ein neu akquiriertes Volumen von mindestens **€ 4 Mio.** bei bis zu **400 Neukunden** im Bereich Konzerne.

Infolge einer **Änderung der IFRS-Bilanzierungsrichtlinien von Leasingverträgen (IFRS 16)** zum **01.01.2019** und der damit verbundenen Aktivierung unserer langfristigen Mietverträge kommt es zu einer Änderung bei Aufwandsbestimmung und –ausweis in der Berichtsperiode. So reduzieren sich die sonstigen betrieblichen Aufwendungen wohingegen die Abschreibungen sowie geringfügig der Finanzaufwand steigen. Die Änderung hat **wesentliche Auswirkungen** auf unsere Kennzahl **EBITDA**.

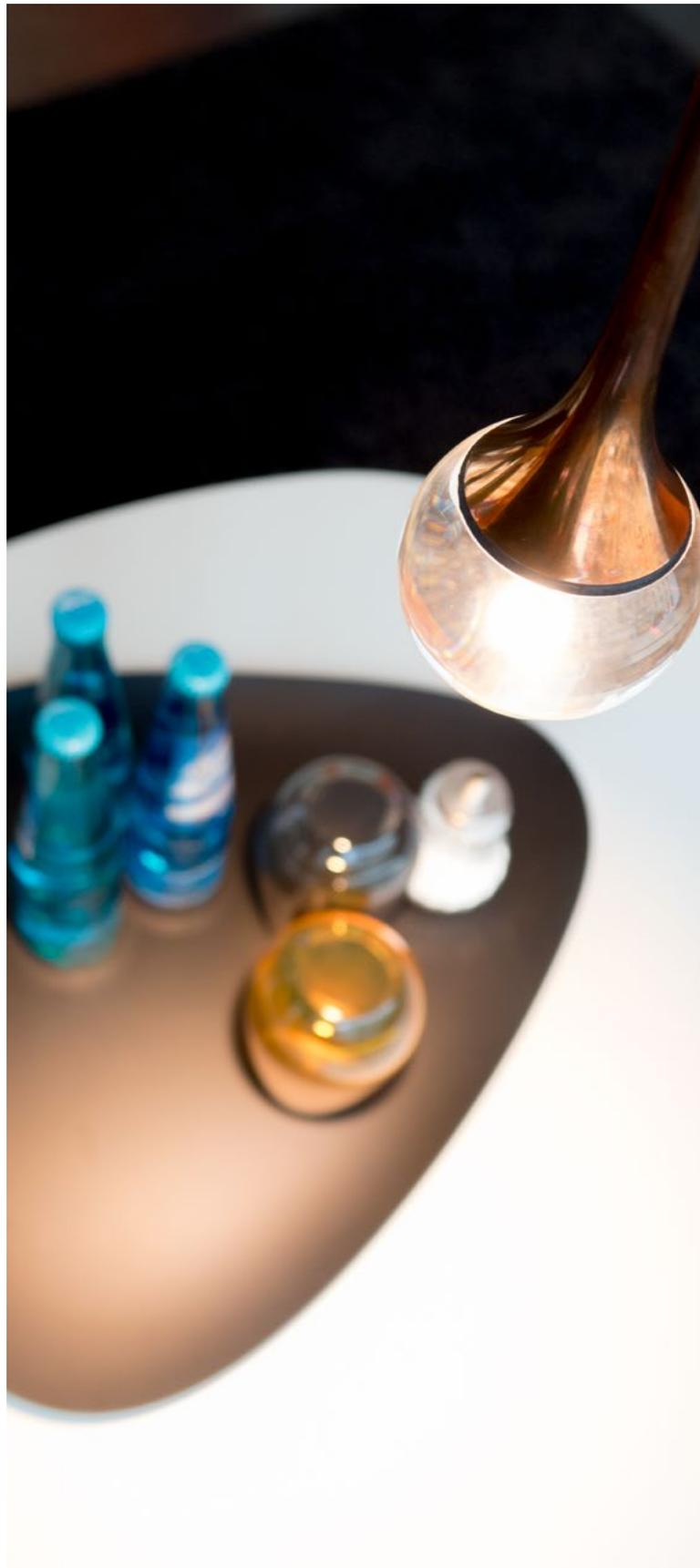
Die Investitionsoffensive zum Ausbau des Konzerns in ein Technologieunternehmen führt auch noch in 2019 zu einer Ergebnisbelastung.

Aufgrund von geringeren sonstigen betrieblichen Aufwendungen in Höhe von rund **€ 1,8 Mio.** durch die **Effekte aus IFRS 16** erwarten wir nun entsprechend ein **EBITDA** von **€ 2,8 Mio. bis € 3,8 Mio.**

**Bereinigt** um die Effekte aus IFRS 16 gehen wir weiterhin von einem **EBITDA** für **2019** zwischen **€ 1,0 Mio. und € 2,0 Mio.** aus.

Infolge unserer Investitionen planen wir mit Blick auf die Planungsperiode von **2019 bis 2025** ein durchschnittliches jährliches Umsatzwachstum (**CAGR**) von **+15% bis +20%**. Dies führt aufgrund des skalierbaren Geschäfts zu einem überdurchschnittlichen jährlichen EBITDA-Anstieg und damit in **2025** zu **EBITDA-Margen** von **mindestens +25%**. Die EQS Group wird weiterhin den Grundsatz einer konservativen und risikobewussten Treasury-Politik verfolgen. Kapitalerhöhungen oder die Aufnahme von Fremdkapital werden nur für den Fall von Akquisitionen oder strategischen Investitionen in Betracht gezogen.

Neben den finanziellen Leistungsindikatoren messen wir die **nichtfinanziellen Leistungsindikatoren** Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit. Für 2019 erwarten wir eine **gleichbleibend hohe Mitarbeiterzufriedenheit** (2018: **4,20 von 5** erreichbaren Stufen). Für die Kundenzufriedenheit gemessen am **Net Promoter Score** erwarten wir für 2019 einen **stabil hohen Wert** (2018: **38** auf einer Skala von +100 bis -100).



EQS Group is the  
LEADING  
**EUROPEAN**  
**CLOUD PROVIDER**  
FOR CORPORATE COMPLIANCE  
& GLOBAL INVESTOR RELATIONS  
**SOLUTIONS**



*\*EQS Group 2025*

## » Konzern-Gesamtergebnisrechnung vom 1.1.2019 bis 31.03.2019 «

	3M 2019 EUR	3M 2018 EUR
Umsatzerlöse	8.537.158	7.817.498
Sonstige Erträge	192.499	35.504
Aktivierete Eigenleistungen	914.918	877.247
Bezogene Leistungen	-1.850.787	-1.334.049
Personalaufwendungen	-6.421.627	-5.246.943
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-1.815.608	-2.453.051
<b>EBITDA</b>	<b>-443.448</b>	<b>-303.795</b>
Abschreibungen	-1.074.324	-493.685
<b>Operatives Ergebnis (EBIT)</b>	<b>-1.517.772</b>	<b>-797.480</b>
Zinserträge	17.128	4.663
Zinsaufwendungen	-68.595	-25.308
Erträge aus Beteiligungen	0	11.907
Sonstige finanzielle Erträge	202.224	768.168
<b>Ergebnis vor Steuern (EBT)</b>	<b>-1.367.015</b>	<b>-38.051</b>
Ertragsteuern	-521.678	-375.176
<b>Konzernergebnis</b>	<b>-1.888.692</b>	<b>-413.227</b>
- davon auf Gesellschafter des Mutterunternehmens	-1.795.031	-345.390
- davon auf nicht beherrschende Gesellschafter	-93.662	-67.836
Posten, die unter bestimmten Bedingungen zukünftig in die Gewinn- und Verlustrechnung umgliedert werden		
Fremdwährungsdifferenzen	-4.946	-73.184
Marktbewertung available-for-sale-Wertpapiere	0	-1.296.910
<b>Sonstiges Ergebnis</b>	<b>-4.946</b>	<b>-1.370.094</b>
<b>Gesamtergebnis</b>	<b>-1.893.639</b>	<b>-1.783.321</b>
- davon auf Gesellschafter des Mutterunternehmens	-1.800.067	-1.715.495
- davon auf nicht beherrschende Gesellschafter	-93.571	-67.826
<b>Ergebnis je Aktie - unverwässert und verwässert</b>	<b>-1,25</b>	<b>-0,24</b>

## » Konzernbilanz zum 31.03.2019 «

### Vermögenswerte

	31.03.2019 EUR	31.12.2018 EUR
<b>Langfristig gebundene Vermögenswerte</b>		
Immaterielle Anlagen	17.238.267	16.673.777
Geschäfts- oder Firmenwert	20.754.627	20.619.383
Sachanlagen	11.512.531	2.241.024
Langfristige finanzielle Vermögenswerte	1.347.737	1.350.005
Sonstige langfristige Vermögenswerte	25.535	35.361
	<b>50.878.697</b>	<b>40.919.550</b>
<b>Kurzfristig gebundene Vermögenswerte</b>		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	4.442.706	4.921.752
Fertigungsaufträge mit aktivischem Saldo gegen Kunden	154.778	108.722
Ansprüche aus Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	61.935	62.031
Kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	314.880	245.110
Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	1.371.327	604.738
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	948.572	1.307.718
	<b>7.294.197</b>	<b>7.250.070</b>
<b>Summe Vermögen</b>	<b>58.172.894</b>	<b>48.169.620</b>

### Eigenkapital und Schulden

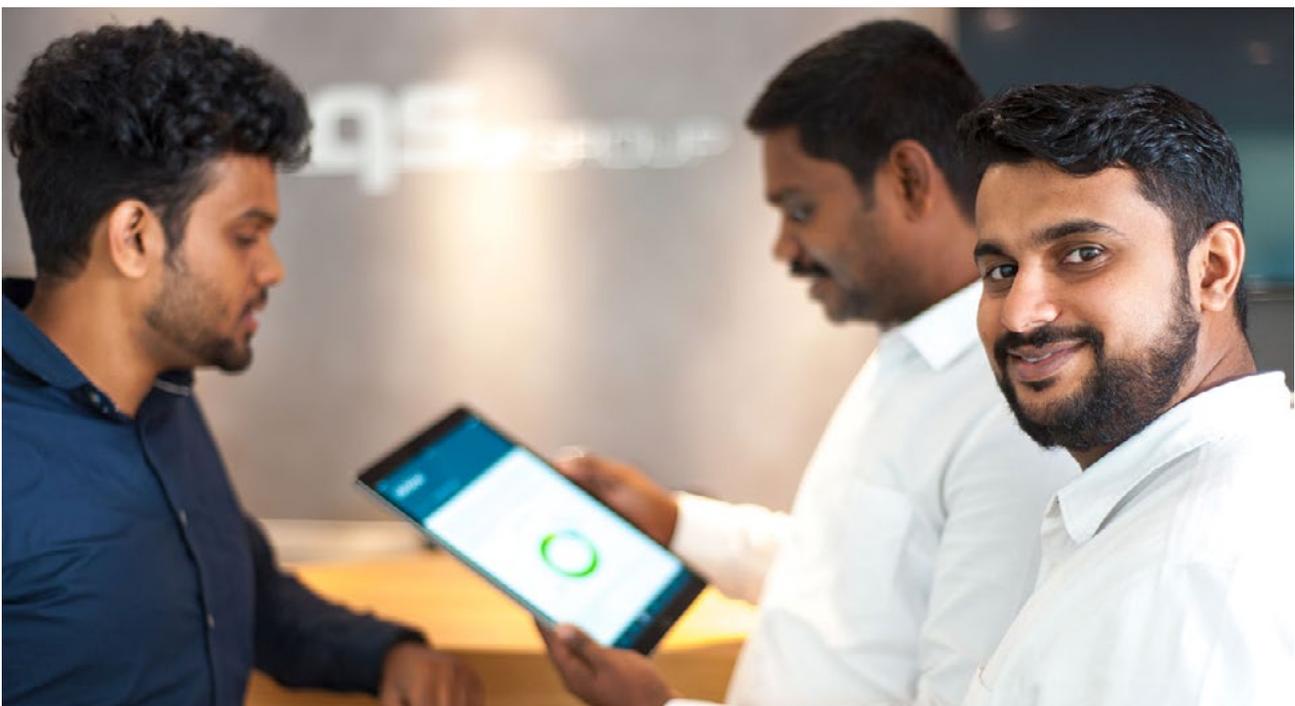
	31.03.2019 EUR	31.12.2018 EUR
<b>Eigenkapital</b>		
Gezeichnetes Kapital	1.434.978	1.434.978
Kapitalrücklage	17.941.335	18.062.276
Bilanzgewinn	6.305.641	8.100.672
Fremdwährungsdifferenzen	289.164	294.111
Anteile nicht beherrschender Gesellschafter	330.402	419.688
	<b>26.301.520</b>	<b>28.311.725</b>
<b>Langfristige Schulden</b>		
Langfristige Rückstellungen	162.918	162.818
Langfristige finanzielle Schulden	10.944.179	3.475.101
Sonstige langfristige Schulden	0	212.077
Latente Steuerschulden	2.212.489	1.677.959
	<b>13.319.587</b>	<b>5.527.956</b>
<b>Kurzfristige Schulden</b>		
Kurzfristige Rückstellungen	1.677.539	1.888.271
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	3.045.841	1.471.988
Kurzfristige finanzielle Schulden	8.764.091	6.960.746
Verpflichtungen aus Steuern vom Einkommen und Ertrag	15.608	129.491
Sonstige kurzfristige Schulden	5.048.707	3.879.443
	<b>18.551.787</b>	<b>14.329.939</b>
<b>Summe Eigenkapital und Schulden</b>	<b>58.172.894</b>	<b>48.169.620</b>

## » Konzern-Kapitalflussrechnung vom 1. Januar bis 31. März 2019 «

	3M 2019 T€	3M 2018 T€
Konzernergebnis	-1.889	-413
+ Erfolgswirksam erfasster Ertragsteueraufwand	522	375
+ Erfolgswirksam erfasster Zinsaufwand	69	25
- Erfolgswirksam erfasster Zinsertrag	-17	-5
- Gewinn aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens	-1	0
- Sonstige zahlungsunwirksame Erträge	-26	-941
+ Abschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	1.074	494
- Abnahme der Rückstellungen	-211	-46
Zunahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind (ohne Steuern vom Einkommen und vom Ertrag)	-305	-554
Zunahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind (ohne Steuern vom Einkommen und vom Ertrag)	2.546	1.031
- Gezahlte Zinsen	-68	-24
+ Erhaltene Zinsen	15	4
- Gezahlte Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-123	-17
<b>= Cash Flow aus betrieblicher Tätigkeit</b>	<b>1.586</b>	<b>-71</b>
- Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen	-131	-210
+ Einzahlungen aus Abgängen des Sachanlagevermögens	13	1
- Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen	-929	-915
- Auszahlungen für Investitionen in finanzielle Vermögenswerte	0	-38
+ Einzahlungen aus Abgängen der finanziellen Vermögenswerte	16	0
- Auszahlungen aus dem Erwerb von konsolidierten Unternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten	0	-5.035
- Auszahlungen aus bedingten Kaufpreisverbindlichkeiten	0	-346
+ Erhaltene Dividenden	0	12
<b>= Cash Flow aus der Investitionstätigkeit</b>	<b>-1.031</b>	<b>-6.531</b>
+ Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen (Kapitalerhöhungen, Verkauf eigener Anteile)	0	0
- Auszahlungen an Unternehmenseigner und Minderheitsgesellschafter	-122	-151
+ Einzahlungen aus der Begebung und der Aufnahme von (Finanz-) Krediten	2.442	2.602
- Auszahlungen aus der Tilgung von (Finanz-) Krediten	-2.722	-696
- Auszahlungen aus der Tilgung von Finanzierungsleasing	-539	-38
<b>= Cash Flow aus der Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-941</b>	<b>1.717</b>
= Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	-386	-4.885
+ Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	27	6.374
+/- Wechselkursbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	1.308	-4
<b>= Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b>949</b>	<b>1.485</b>

## » Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung 01.01. bis 31.03.2019 «

	Gezeichnetes Kapital TEUR	Eigene Anteile TEUR	Kapital- rücklage TEUR	Bilanz- gewinn TEUR	Fremdwäh- rungs- differenzen TEUR	Bewertung auf Available- For-Sale-Wert- papiere TEUR	Davon ent- fallen auf die Gesellschafter des Mutterun- ternehmens TEUR	Nicht beherrschende Gesellschafter TEUR	Summe Eigenkapital TEUR
<b>Stand 31.12.2017</b>	<b>1.435</b>	<b>-1</b>	<b>18.096</b>	<b>6.301</b>	<b>313</b>	<b>1.297</b>	<b>27.441</b>	<b>1.922</b>	<b>29.363</b>
Veränderung eigene Anteile	0	1	-152	0	0	0	-151	0	-151
Anteilsbasierte Vergütung	0	0	118	0	0	0	118	0	118
Andienungsrecht mit nicht beherrschenden Anteils- eignern	0	0	0	726	0	0	726	-1.483	-757
Entkonsolidierung Toch- tergesellschaft in Dubai	0	0	0	-8	0	0	-8	0	-8
Gesamtergebnis 2018	0	0	0	1.082	-19	-1.297	-234	-20	-254
<b>Stand 31.12.2018</b>	<b>1.435</b>	<b>0</b>	<b>18.062</b>	<b>8.101</b>	<b>294</b>	<b>0</b>	<b>27.892</b>	<b>419</b>	<b>28.311</b>
Veränderung eigene Anteile	0	0	124	0	0	0	124	0	124
Anteilsbasierte Vergütung	0	0	-245	0	0	0	-245	0	-245
Transaktionen mit nicht beherrschenden Anteils- eignern	0	0	0	0	0	0	0	4	4
Gesamtergebnis 3M 2019	0	0	0	-1.795	-5	0	-1.800	-93	-1.893
<b>Stand 31.03.2019</b>	<b>1.435</b>	<b>0</b>	<b>17.941</b>	<b>6.306</b>	<b>289</b>	<b>0</b>	<b>25.971</b>	<b>330</b>	<b>26.301</b>



## » Finanzkalender der EQS Group AG «

17.5.2019	Veröffentlichung Quartalsmitteilung (Stichtag Q1)
17.5.2019	Hauptversammlung
16.8.2019	Veröffentlichung Halbjahresabschluss
15.11.2019	Veröffentlichung Quartalsmitteilung (Stichtag Q3)

## » Börsendaten der EQS Group AG «

Aktie	EQS Group AG
Wertpapierkennnummer	549416
ISIN	DE0005494165
Börsenkürzel	EQS
Aktienart	Namensaktien
Branche	RegTech
Erstnotiz	8.6.2006
Börsenlisting	Open Market, Frankfurter Wertpapierbörse m:access, Börse München
Marktsegment	Scale
Sitz der Gesellschaft	München
Anzahl der Aktien	1.434.978 Stück
Höhe des Grundkapitals	1.434.978 Euro
Designated Sponsor	Baader Bank AG, Unterschleißheim

Registergericht:  
Amtsgericht München

Registernummer:  
HRB 131048

Umsatzsteuer-Identifikationsnummer gemäß § 27a  
Umsatzsteuergesetz:  
DE208208257

Copyright:  
© 2019 EQS Group AG. All rights reserved.

Konzept & Design, Redaktion und Realisierung:  
EQS Group AG

Bildmaterial:  
© EQS Group AG - All rights reserved.

Impressum:

EQS Group AG  
Karlstraße 47  
80333 München

Tel.: +49 (0) 89 21 02 98-0  
Fax: +49 (0) 89 21 02 98-49  
E-Mail: [ir@eqs.com](mailto:ir@eqs.com)

Vorstand:

Achim Weick, Gründer und CEO  
Christian Pflieger, COO  
André Silvério Marques, CFO  
Marcus Sultzer, CRO



EQS Group AG  
Karlstraße. 47  
80333 München  
Tel +49 (0) 89 21 02 98-0  
Fax +49 (0) 89 21 02 98-49  
info@eqs.com  
www.eqs.com